



ΓΡΑΦΕΙΟ
ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ & ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΥΠΟΘΕΣΕΩΝ
ΣΕΟΥΛ

**Οικονομικές & Εμπορικές Σχέσεις Ε.Ε. – Νοτίου Κορέας.
Βαθμός Αξιοποίησης Συμφωνίας Ελευθέρων Συναλλαγών.**

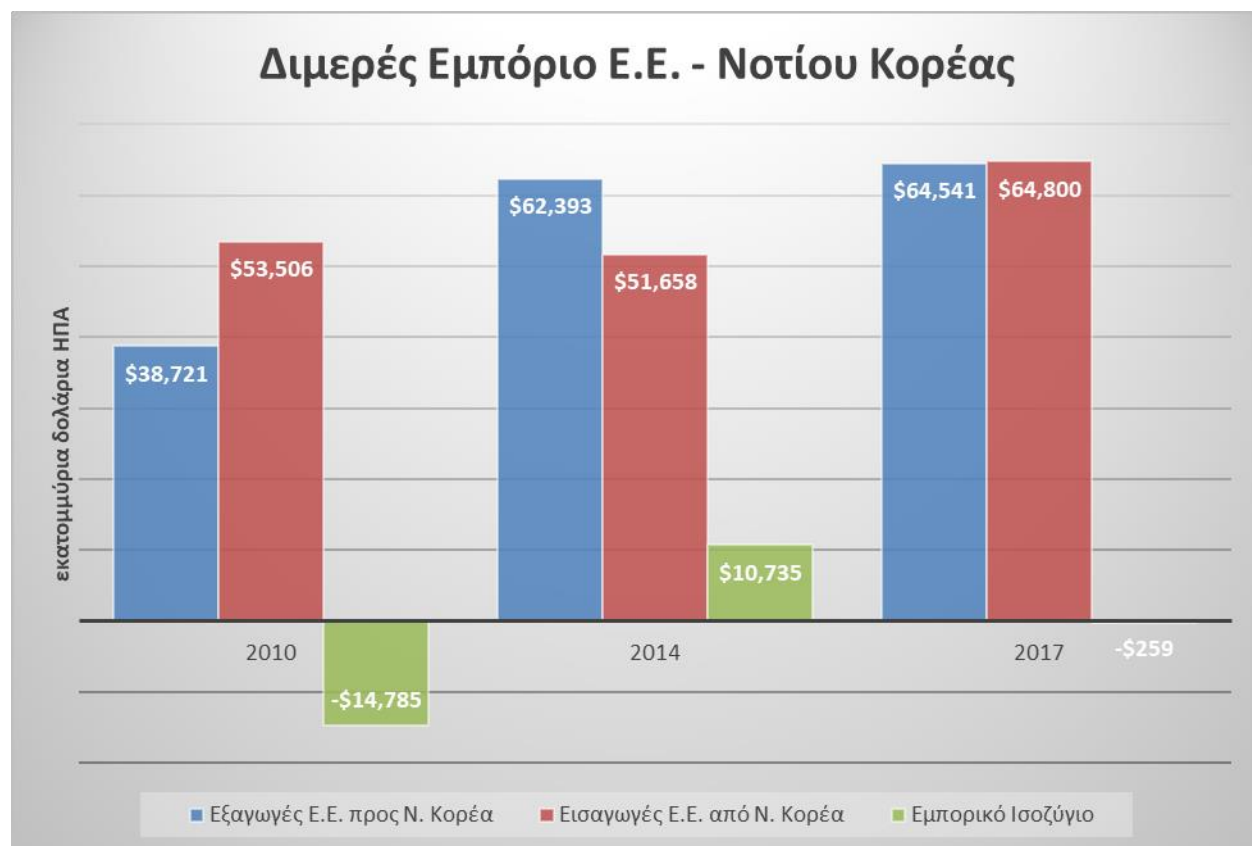
Ορόσημο για τις οικονομικές και εμπορικές σχέσεις της Ε.Ε. με τη Νότιο Κορέα αποτέλεσε η Συμφωνία Ελευθέρων Συναλλαγών (ΣΕΣ), η οποία τέθηκε σε ισχύ την 1^η Ιουλίου 2011. Η πλειονότητα των εκατέρωθεν δασμών βιομηχανικών και γεωργικών προϊόντων μηδενίσθηκαν άμεσα, ενώ κάποιοι άλλοι μειώθηκαν σταδιακά. Σήμερα, με την εξαίρεση περιορισμένου αριθμού γεωργικών προϊόντων, οι εκατέρωθεν εισαγωγικοί δασμοί έχουν αρθεί πλήρως.

Μέχρι το 2011, το διμερές εμπορικό ισοζύγιο ήταν διαχρονικά σαφώς πλεονασματικό για τη Νότιο Κορέα, καθώς το 2010 αυτό ανήλθε στα 14,8 δις δολ. ΗΠΑ. Στη συνέχεια, η εικόνα αναστράφηκε πλήρως, καθώς:

1. Η κατάργηση των δασμών επηρέασε πιο θετικά τις ευρωπαϊκές εξαγωγές παρά τις κορεατικές, καθώς πριν την υπογραφή της ΣΕΣ η Κορέα είχε μέσο εισαγωγικό δασμό 12,2% ενώ η Ε.Ε. 6,6%,
2. Η οικονομική και νομισματική κρίση της Ε.Ε. είχε δυσμενείς συνέπειες στις εισαγωγές από την Κορέα, οι οποίες βέβαια δεν αποτελούν είδη πρώτης ανάγκης, και
3. Για κάποια κορεατικά προϊόντα, όπως τα ηλεκτρονικά, η αγορά εμφάνισε σημεία ωρίμανσης, ενώ άλλα, όπως τα πλοία, έπεσαν θύματα της διεθνούς κρίσεως.

Ως αποτέλεσμα, στο διάστημα 2010-2014 οι εξαγωγές της Ε.Ε. αυξήθηκαν κατά 61% ενώ οι κορεατικές μειώθηκαν κατά 3,5% και η Ε.Ε. εμφάνιζε πλέον εμπορικό πλεόνασμα της τάξης των 10,7 δις δολ. ΗΠΑ. Η εξέλιξη αυτή προκάλεσε συνεχείς αιτιάσεις από πλευράς Νοτίου Κορέας σε όλες τις διμερείς συναντήσεις, ενώ χρησίμευσε και ως αφορμή για να απορρίπτεται εν τη γενέσει της κάθε απόπειρα της Ε.Ε. για διευθέτηση των δυσλειτουργιών και άρση των μη δασμολογικών εμποδίων.

Σε κάθε περίπτωση, το διμερές εμπόριο εμφανίζει πλέον εμφανή σημεία εξισορρόπησης, καθώς κατά το διάστημα 2014-2017 οι εξαγωγές της Ε.Ε. αυξήθηκαν κατά μόλις 3,4% ενώ οι αντίστοιχες της Κορέας κατά 25,4%, ώστε για πρώτη φορά μετά το 2011 η Κορέα εμφανίζει - έστω και μικρό- πλεόνασμα 259 εκ. δολ. ΗΠΑ.

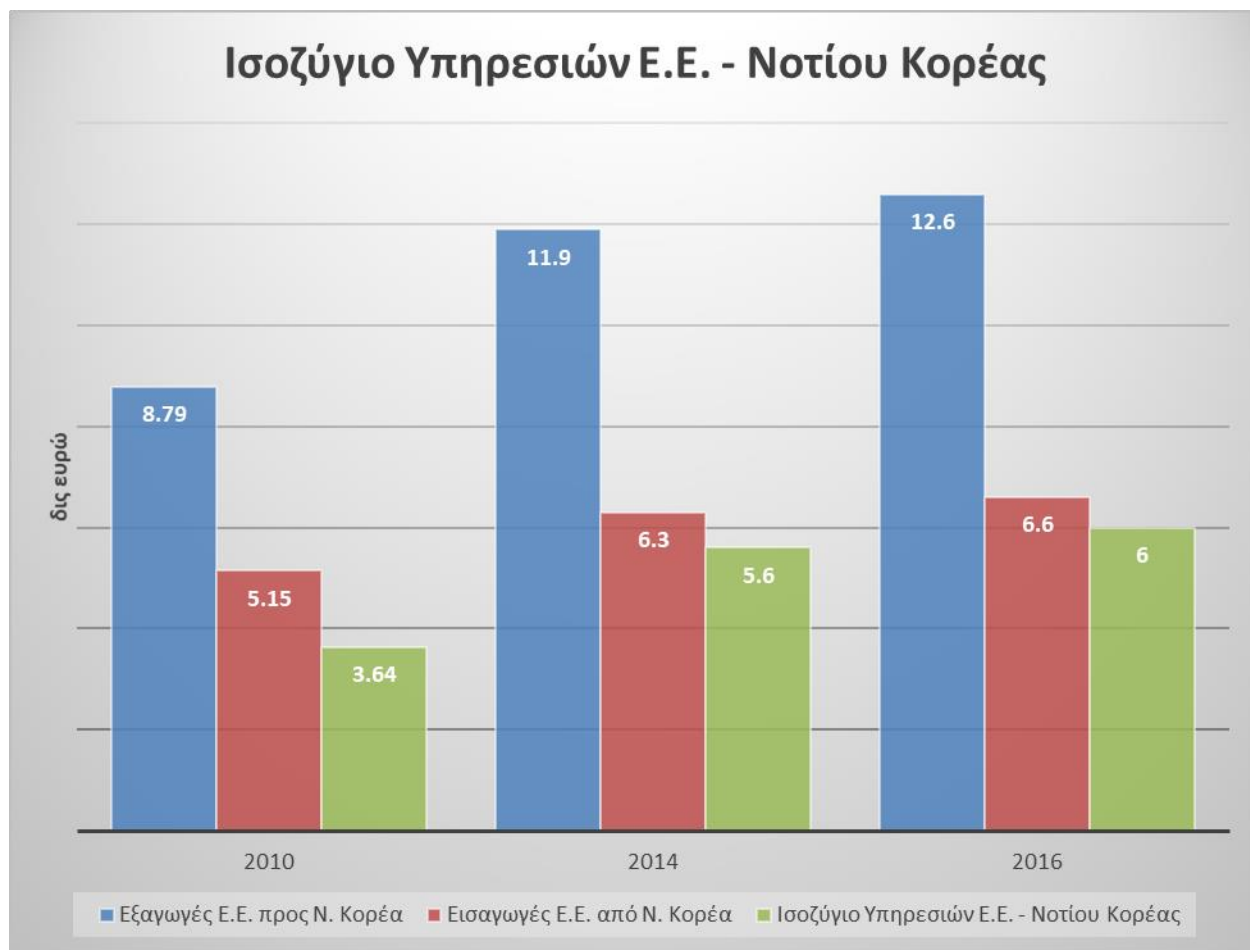


Καταφανής είναι επίσης η επίδραση της Συμφωνίας Ελευθέρων Συναλλαγών στην διμερή ροή εμπορίου, η οποία από 92,3 δις δολ. ΗΠΑ το 2010 διαμορφώθηκε σε 129,3 εκ. δολ. ΗΠΑ το 2017 (αύξηση της τάξης του 40%).

Η Νότιος Κορέα είναι ο ένατος σημαντικότερος πελάτης για τα ευρωπαϊκά προϊόντα ενώ η Ε.Ε. αποτελεί τον τρίτο σημαντικότερο πελάτη για τις κορεατικές εξαγωγές.

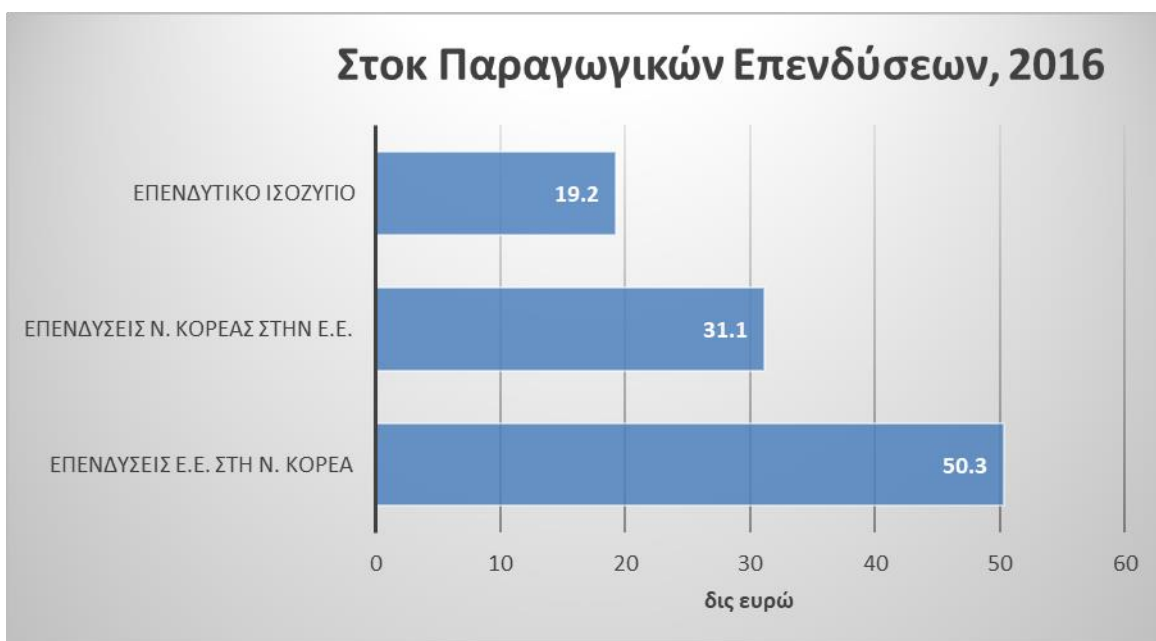
Σε ότι αφορά στις υπηρεσίες, το ισοζύγιο είναι ισχυρά πλεονασματικό υπέρ της Ε.Ε.. Κατά το διάστημα 2010 – 2016, οι ευρωπαϊκές εξαγωγές υπηρεσιών αυξήθηκαν κατά 43,3%, από 8,79 σε 12,6 δις ευρώ, ενώ οι εισαγωγές υπηρεσιών από την Κορέα αυξήθηκαν κατά μόλις 28,2%, από 5,15 σε 6,6 δις ευρώ. Ως αποτέλεσμα, το πλεόνασμα της Ε.Ε. αυξήθηκε την περίοδο αυτή από 3,64 σε 6 δις ευρώ (άνοδος της τάξης του 64,8%).

Ισοζύγιο Υπηρεσιών Ε.Ε. - Νοτίου Κορέας



Στον τομέα των επενδύσεων, η Ε.Ε. αποτελεί διαχρονικά τον σημαντικότερο επενδυτή από την αλλοδαπή στη Νότιο Κορέα (σωρευτικές επενδύσεις 50,3 δισ ευρώ κατά το 2016).

Στοκ Παραγωγικών Επενδύσεων, 2016



Ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τη χώρα μας παρουσιάζει η ανάλυση του βαθμού αξιοποίησης της Συμφωνίας Ελευθέρων Συναλλαγών από τις εξαγωγικές εταιρείες. Σύμφωνα με στοιχεία της EUROSTAT για το 2016, ο μέσος ευρωπαϊκός όρος χρήσης της προτιμησιακής καταγωγής προϊόντων στις εξαγωγές προς τη Νότιο Κορέα ήταν 71%. Οι πέντε χώρες που αξιοποίησαν πληρέστερα τις ρήτρες της Συμφωνίας Ελευθέρων Συναλλαγών ήταν το Βέλγιο (87%), η Σλοβακία (85,9%), η Κύπρος (85,5%), η Αυστρία (84,4%) και η Ουγγαρία (80,8%).

Για την Ελλάδα, το αντίστοιχο ποσοστό διαμορφώθηκε στο 66,7%. Αυτό πρακτικά σημαίνει ότι **το ένα τρίτο της ετήσιας αξίας εξαγωγών μας προς τη Νότιο Κορέα επιβαρύνεται πλήρως με εισαγωγικούς δασμούς, σαν να μην υπήρχε η Συμφωνία Ελευθέρου Εμπορίου Ε.Ε. – Κορέας**. Αν συνυπολογίσει κανείς ότι οι περαιτέρω φορολογικές επιβαρύνσεις στην Κορέα (όπως οι ειδικοί φόροι κατανάλωσης) υπολογίζονται επί της βάσης «τιμή CIF + εισαγωγικός δασμός», καθίσταται ευνόητο ότι η αχρείαστα υψηλή τελική τιμή πλήττει την ανταγωνιστικότητα και αποθαρρύνει την κατανάλωση του προϊόντος, με προφανείς δυσμενείς συνέπειες στις εξαγωγές μας προς την χώρα της Νοτιο-Ανατολικής Ασίας. Ιδιαίτερα χαμηλή είναι μάλιστα η αξιοποίηση των προτιμησιακών κανόνων στις δασμολογικές κλάσεις:

| | |
|---|-------|
| ➤ V. Mineral Products | 59,1% |
| ➤ XVIII. Instruments (measuring, musical) | 57,3% |
| ➤ XI. Textiles & Textile Articles | 55,3% |
| ➤ XV. Base metals & Articles thereof | 43,4% |
| ➤ XIV. (Semi-)precious stones & metals | 39,3% |
| ➤ XII. Footwear | 32,1% |
| ➤ XX. Miscellaneous | 21,4% |
| ➤ XVI. Machinery & Mechanical Appliances | 17,6% |

Από την εμπειρία μας και, κατόπιν συζητήσεων με συναδέλφους Γραφείων ΟΕΥ εδώ Πρεσβειών των κρατών-μελών της Ε.Ε., το φαινόμενο αυτό, σε ότι αφορά τη χώρα μας, έχει δύο βασικά αίτια:

1. Τα Ελληνικά Τελωνεία –και κυρίως τα περιφερειακά- δεν είναι πάντα ενημερωμένα ή/και παρουσιάζουν μεγάλη δυσκαμψία στην έκδοση της “**Άδειας Εγκεκριμένου**

*Embassy of Greece in Seoul – Office for Economic & Commercial Affairs
15th Fl. Hanwha Bldg., 86 Cheonggyecheon-ro, Jung-gu, Seoul 04541, Republic of Korea*

Εξαγωγέα”, η οποία είναι απολύτως απαραίτητη για τη σύνταξη “**Δήλωσης Προτιμησιακής Καταγωγής**” από τον εξαγωγέα. Ως αποτέλεσμα, αρκετοί εξαγωγείς προτιμούν, προκειμένου να εισέλθουν στην αγορά ή να μην διαταράξουν τις σχέσεις τους με τον Κορεάτη εισαγωγέα, να πραγματοποιούν την εξαγωγή δίχως χρήση του προτιμησιακού καθεστώτος και απορροφώντας οι ίδιοι την επιπλέον δασμολογική και άλλη επιβάρυνση. Πιστεύουμε ότι η αρμόδια Διεύθυνση Δασμολογικών Θεμάτων και Τελωνειακών Οικονομικών Καθεστώτων του Υπουργείου Οικονομικών θα πρέπει να αναλάβει την πρωτοβουλία διοργάνωσης εργαστηρίων (workshops) λεπτομερούς ενημέρωσης των κατά τόπους τελωνειακών αρχών προκειμένου να αντιμετωπιστεί το πρόβλημα αυτό.

2. Ένα άλλο αίτιο είναι ότι, δυστυχώς, πολλοί Έλληνες –αλλά και Ευρωπαίοι- εξαγωγείς απλά δεν γνωρίζουν την ύπαρξη της Συμφωνίας Ελευθέρων Συναλλαγών Ε.Ε. – Κορέας και ,συνεπώς, ακόμη και επτά χρόνια μετά την θέση της σε ισχύ, δεν την αξιοποιούν. Προτείνουμε, επομένως, στα κατά τόπους επιχειρηματικά Επιμελητήρια και Συνδέσμους να ενημερώσουν αναλυτικά τα μέλη τους για τις δυνατότητες που τους δίνει η εν λόγω Συμφωνία, τόσο μέσω ενημερωτικών δελτίων όσο και με την διοργάνωση σεμιναρίων και ημερίδων πληροφόρησης. Το Γραφείο μας βρίσκεται εξάλλου στη διάθεση κάθε ενδιαφερομένου, προκειμένου να παράσχει λεπτομερή και κωδικοποιημένη πληροφόρηση πάνω στις διαδικασίες εξαγωγής ελληνικών προϊόντων προς τη Νότιο Κορέα.

Ο Προϊστάμενος



Κωνσταντίνος Δίκaros, Σύμβουλος ΟΕΥ Α΄